

5. september 2019

Morgenmøde den 8. oktober 2019 i Vedbæk:

Værdiskabelse i mindre og mellemstore virksomheder og betydningen for værdiansættelsen

Schröder Translink har hermed fornøjelsen af at invitere til morgenmøde om emnet: "Værdiskabelse i mindre og mellemstore virksomheder og betydningen for værdiansættelsen". Deltagerne på mødet vil være ejere og direktører.

Antallet af virksomhedshandler i Danmark ligger på et stabilt, højt niveau. Købers motivation er ofte ønsket om vækst kombineret med erkendelsen af, at organisk vækst tager tid. Rigtigt udført (både selve processen og den efterfølgende integration) er opkøb derfor en god vej til ekspansion.

Sælgers motivation til at afhænde sin virksomhed kan være mangfoldige. Det kan være ønsket om at realisere en gevinst, om at imødegå forretningsmæssige risici, om at give virksomheden bedre mulighed for at vokse, sælgers egen alder, helbred eller blot et ønske om at lave noget andet.

På morgenmødet vil der vil være indlæg fra bestyrelsesformand **Jukka Pertola**, tidl. direktør i Siemens A/S, nu bestyrelsesaktiv i bl.a. GomSpace, Siemens Gamesa, Asetek, COWI, Tryg og Monsenso. Jukka vil dele nogle af sine erfaringer med køb og salg af bl.a. ejerledede virksomheder. Derudover vil head of corporate strategy **Morten Theibel Fischer**, VKR Holding A/S (VELUX, VELFAC m.fl.), bl.a. fortælle om, hvad en stor koncern lægger vægt på, når den køber f.eks. en mindre eller mellemstor virksomhed, og om hvordan processen forløber. Der vil også være indlæg fra **Schröder Translink A/S**. Se program på næste side.

Mødet finder sted:

Tirsdag den 8. oktober 2019 kl. 8.30-10.30
Schröder Translink, Frydenlundsvej 30, 2950 Vedbæk

Tilmelding på hs@schrodertranslink.dk. Deltagergebyr kr. 300 ekskl. moms. Til orientering vil deltagernes navne **ikke** fremgå af noget materiale. Kontakt Henrik Schröder på 20417448 eller på ovenstående mail for eventuelle spørgsmål.

Med venlig hilsen
Schröder Translink A/S

Henrik Schröder

Claus Melgaard

Jens Borelli-Kjær

Program

Tirsdag den 8. oktober 2019 i Vedbæk:

- 8:00 Morgenmad
- 8:30 Velkommen. Virksomhedens værdi og værdiskabelse i mindre og mellemstore virksomheder, **Henrik Schröder**
- 9:00 Erfaringer med køb og salg af virksomheder, forskellige udfordringer (herunder menneskelige) i processen og håndtering heraf, **Jukka Pertola**
- 9:30 Pause
- 9:40 Opkøb som en del af vækststrategien - strategiske overvejelser og udfordringer set fra begge sider, **Morten Theibel Fischer**
- 10:10 Opsamling og erfaringer fra seneste transaktioner, **Jens Borelli-Kjær**
- 10:30 Afrunding

Sted:

Schröder Translink, Frydenlundsvej 30, indgang A, 2950 Vedbæk

Om indlægsholderne:

Jukka Pertola

Jukka har haft en lang, international karriere i Siemens og har i næsten 2 årtier boet i Danmark. Efter at han stoppede hos Siemens, fortsatte han som bestyrelsesformand for Siemens Windpower og sidenhen Siemens Gamesa. Jukka sidder desuden i bestyrelsen for en række andre tech-virksomheder, bl.a. IOT Denmark og GomSpace (svensk-ejet nanosatellit-virksomhed), men har også været formand for Leo Pharma. Herudover er Jukka formand for bestyrelsen i Tryg, næstformand for COWI, sidder i bestyrelsen for Industriens Pension, ligesom han er formand for Akademiet for Tekniske Videnskaber (ATV) i Danmark. Jukka har i sin karriere deltaget i en lang række M&A-transaktioner, både på køber- og sælgerside og repræsenterende både større og mindre virksomheder.

Morten Theibel Fischer

Morten har de sidste 15 år arbejdet i VKR Holding, som ejer bl.a. VELUX. Morten er leder af Corporate Strategy og således bl.a. ansvarlig for udvikling af og eksekvering på M&A-aktiviteterne. VKR-Gruppen har gennemgået en transformation det sidste årti, og har i dag en meget akkvisitiv strategi. Morten kommer med ”koncern-erfaringen” og er derfor et godt eksempel den typiske større, industrielle køber, som mange virksomhedsejere møder, når ”den store køber den lille”. Morten har i årenes løb deltaget i en række transaktioner, både på køber- og sælgerside.

Henrik Schröder, Claus Melgaard og Jens Borelli-Kjær, Schröder Translink

Schröder Translink rådgiver mindre og mellemstore virksomheder om køb og salg af virksomheder. En del af virksomhedens aktiviteter sker internationalt og i samarbejde med kolleger i det internationale netværk Translink Corporate Finance, som med kontorer i 30+ lande er en vigtig, international M&A-rådgiver indenfor SME-virksomhedssegmentet.

Henrik Schröder, Claus Melgaard og Jens Borelli-Kjær har samlet set medvirket ved mere end 200 virksomhedshandler.